


МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«РЯЗАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ С.А. ЕСЕНИНА»

Утверждаю
Декан факультета
социологии и управления

 П.Е. Кричинский
«28» июня 2017 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

_____Институциональная экономика_____

Уровень основной профессиональной образовательной программы

_____бакалавриат_____

Направление подготовки **38.03.02 «Менеджмент»**

Направленность (профиль) подготовки «Менеджмент организации»

Форма обучения _____заочная_____

Сроки освоения ОПОП нормативный – 4 г.6 м.

Факультет социологии и управления

Кафедра _____национальной экономики и регионального развития _____

Рязань, 2017

ВВОДНАЯ ЧАСТЬ

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Целью освоения учебной дисциплины «Институциональная экономика» является формирование у обучающихся ряда компетенций, установленных ФГОС ВО, в процессе изучения современной экономической теории институтов, их влияния на эффективность размещения ресурсов и благосостояние членов общества.

2. МЕСТО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП ВУЗА

2.1. Учебная дисциплина «Институциональная экономика» относится к **Б1.Б.5**

2.2. Для изучения данной учебной дисциплины необходимы следующие предшествующие дисциплины:

Обществознание (школьный курс)

Алгебра и начало анализа (школьный курс)

2.3. Перечень последующих учебных дисциплин, для которых необходимы знания, умения и навыки, формируемые данной учебной дисциплиной:

1. Организационная культура

2. Теория организации

3. Государственное и муниципальное управление

4. Стратегический менеджмент

2.4 Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения основной профессиональной образовательной программы

Изучение данной учебной дисциплины направлено на формирование у обучающихся общекультурных (ОК) и профессиональных (ПК) компетенций:

№ п/п	Номер/индекс компетенции	Содержание компетенции (или ее части)	Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине В результате изучения учебной дисциплины обучающиеся должны:		
			Знать	Уметь	Владеть
1	2	3	4	5	6
1.	ОК-3	способностью использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности	<ul style="list-style-type: none"> • содержание основных понятий и категорий институциональной экономики; • базовые предпосылки институциональной экономической теории, ее основные теоретические концепции; • особенности институтов-правил и институтов-соглашений как экономического ресурса 	<ul style="list-style-type: none"> • применять понятийный аппарат и инструментарий институциональной экономической теории при решении теоретических и прикладных задач профессиональной деятельности • объяснять, как правила, определяющие права собственности, влияют на эффективность размещения ресурсов посредством формирования соответствующих стимулов экономических агентов • анализировать эффективность применения тех или иных институтов в различных экономических условиях 	<ul style="list-style-type: none"> • навыками анализа транзакционных издержек рынка и фирмы
2.	ПК-9	способностью оценивать воздействие макроэкономической	<ul style="list-style-type: none"> • основные проблемы функционирования реальных рынков в условиях 	<ul style="list-style-type: none"> • используя различные источники информации, собирать необходимые 	<ul style="list-style-type: none"> • готовностью применить институциональный

		<p>среды на функционирование организаций и органов государственного и муниципального управления, выявлять и анализировать рыночные и специфические риски, а также анализировать поведение потребителей экономических благ и формирование спроса на основе знания экономических основ поведения организаций, структур рынков и конкурентной среды отрасли</p>	<p>неопределенности и асимметрии информации, а также контрактные возможности их решения</p> <ul style="list-style-type: none"> • институциональную структуру и особенности институциональной среды российской экономики, основные направления экономической политики государства • сущность институциональных изменений, причины их возникновения, динамику и влияние на ход экономических процессов 	<p>данные для оценки эффективности экономических институтов и качества институциональной среды</p> <ul style="list-style-type: none"> • осуществлять обработку эмпирических данных, комментировать полученные результаты и формулировать выводы • объяснять характер и основные направления институциональной модернизации российской экономики на современном этапе 	<p>подход в аналитической деятельности</p>
--	--	--	--	--	--

2.5 Карта компетенций дисциплины.

КАРТА КОМПЕТЕНЦИЙ ДИСЦИПЛИНЫ					
НАИМЕНОВАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ Институциональная экономика					
Цель дисциплины	формирование у обучающихся ряда компетенций, установленных ФГОС ВО, в процессе изучения современной экономической теории институтов, их влияния на эффективность размещения ресурсов и благосостояние членов общества.				
В процессе освоения данной дисциплины студент формирует и демонстрирует следующие					
Общекультурные компетенции:					
КОМПЕТЕНЦИИ		Перечень компонентов	Технологии формирования	Форма оценочного средства	Уровни освоения компетенции
ИНДЕКС	ФОРМУЛИРОВКА				
ОК-3	способностью использовать основы экономических знаний в различных	<p><i>Знать:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> • содержание основных понятий и категорий институциональной экономики; 	Применение как традиционных, так и активных и интерактивных форм обучения: лекции с электронными	Устный индивидуальный и фронтальный опрос; индивидуальные домашние задания; кейс-анализ; коллоквиум;	ПОРОГОВЫЙ Частично владеет способностью использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности

	<p>сферах деятельности</p>	<ul style="list-style-type: none"> • базовые предпосылки институциональной экономической теории, ее основные теоретические концепции; • особенности институтов-правил и институтов-соглашений как экономического ресурса <p><i>Уметь:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> • применять понятийный аппарат и инструментарий институциональной экономической теории при решении теоретических и прикладных задач профессиональной деятельности • объяснять, как правила, определяющие права собственности, влияют на эффективность размещения ресурсов посредством формирования соответствующих стимулов экономических агентов • анализировать эффективность применения тех или иных институтов в различных экономических 	<p>презентациями; дискуссии, выполнение аналитических заданий, решение кейсов</p>	<p>тестирование компьютерное; зачет; экзамен</p>	<p>ПОВЫШЕННЫЙ Свободно владеет способностью использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности</p>
--	----------------------------	--	---	--	---

		<p>условиях <i>Владеть:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> • навыками анализа транзакционных издержек рынка и фирмы 			
Профессиональные компетенции:					
ПК-9	<p>способностью оценивать воздействие макроэкономической среды на функционирование организаций и органов государственного и муниципального управления, выявлять и анализировать рыночные и специфические риски, а также анализировать поведение потребителей экономических благ и формирование спроса на основе знания экономических основ поведения организаций, структур рынков и конкурентной среды отрасли</p>	<p><i>Знать:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> • основные проблемы функционирования реальных рынков в условиях неопределенности и асимметрии информации, а также контрактные возможности их решения • институциональную структуру и особенности институциональной среды российской экономики, основные направления экономической политики государства • сущность институциональных изменений, причины их возникновения, динамику и влияние на ход экономических процессов <p><i>Уметь:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> • используя различные источники информации, собирать 	<p>Применение как традиционных, так и активных и интерактивных форм обучения: лекции с электронными презентациями; дискуссии, выполнение аналитических заданий, решение кейсов</p>	<p>Устный индивидуальный и фронтальный опрос; индивидуальные домашние задания; кейс-анализ; коллоквиум; тестирование компьютерное; зачет; экзамен</p>	<p>ПОРОГОВЫЙ Демонстрирует частичную способность собирать и анализировать необходимые данные для подготовки информационного обзора</p> <p>ПОВЫШЕННЫЙ Способен, используя отечественные и зарубежные источники информации, собирать необходимые данные, анализировать их и готовить информационный обзор и/или аналитический отчет</p>

		<p>необходимые данные для оценки эффективности экономических институтов и качества институциональной среды</p> <ul style="list-style-type: none">• осуществлять обработку эмпирических данных, комментировать полученные результаты и формулировать выводы• объяснять характер и основные направления институциональной модернизации российской экономики на современном этапе <p><i>Владеть:</i></p> <ul style="list-style-type: none">• готовностью применить институциональный подход в аналитической деятельности			
--	--	--	--	--	--

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ

1. ОБЪЕМ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ И ВИДЫ УЧЕБНОЙ РАБОТЫ

Вид учебной работы	Всего часов	Семестры			
		№1 часов	№2 часов	№ часов	№ часов
1	2	3	4	5	6
1. Контактная работа обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) (всего)	16	10	6	-	-
В том числе:					
Лекции (Л)	6	4	2		
Практические занятия (ПЗ), Семинары (С)	10	6	4		
Лабораторные работы (ЛР)					
2. Самостоятельная работа студента (всего)	191	98	93		
В том числе	-	-	-	-	-
<i>СРС в семестре:</i>	100	46	54		
Курсовая работа	КП				
	КР				
Другие виды СРС:	-	-	-	-	-
Собеседование	44	18	26		
Индивидуальные домашние задания	36	18	18		
Кейс-анализ	20	10	10		
<i>СРС в период сессии</i>	91	46	54		
Вид промежуточной аттестации					
	экзамен (Э)	9			
ИТОГО: Общая трудоемкость	часов	216	108	108	
	зач. ед.	6	3	3	

2. СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. Содержание разделов учебной дисциплины

№ семестра	№ раздела	Наименование раздела учебной дисциплины	Содержание раздела в дидактических единицах
1	2	3	4
1	1	Неинституциональная экономическая теория: основные предпосылки и аналитический инструментарий	Неоклассическая экономическая теория: базовые предпосылки и их критика институционалистами. Традиционный и новый институционализм. Институциональный подход как альтернативная исследовательская программа. Характеристика среды в институциональной экономике. Поведенческие предпосылки. Ограниченная рациональность. Оппортунистическое поведение: сущность и основные проявления. Междисциплинарные связи институциональной экономики. Практическая применимость институциональной теории.
1	2	Институты и институциональная среда экономики	Определение понятия «институт». Различия между институтом и организацией. Институты-правила и институты-соглашения. Использование теории игр для объяснения институтов. Иерархия правил по Д. Норту. Надконституционные правила. Конституционные (политические) правила. Экономические правила. Права собственности. Контракты. Классификация институтов по признаку ситуаций, в которых они возникают. Ситуация «дилемма заключенных» и правила кооперации. Ситуация координации, эффект совмещенных ожиданий и фокальные точки. Ситуация неравенства. Формальные и неформальные институты, их взаимодействие. Классификация санкций за несоблюдение неформальных правил. Условия эффективности неформальных институтов. Роль механизмов принуждения к соблюдению правил. Государство и неформальные институты. Основные элементы системы общественного контроля. Институциональная структура и институциональная среда экономики. Функции институтов и институциональной среды. Институты как общественные блага.
1	3	Транзакционные издержки: определения и классификации	Понятие транзакции (сделки). Виды транзакций. Торговая транзакция. Транзакция управления. Транзакция рациионирования. Товарные и институциональные транзакции. Основные

			<p>параметры трансакций и их влияние на издержки: неопределенность, частота осуществления трансакций, степень специфичности вовлеченных в трансакцию активов. Неспецифические, малоспецифические и идиосинкратические ресурсы и активы. Формы специфичности активов: специфичность местоположения, специфичность физических активов, специфичность человеческих активов, специфичность целевых активов. Частота трансакций. Разовые, случайные (спорадические), регулярные (непрерывные) уровни частоты сделок.</p> <p>Трансакционные и трансформационные издержки. Источники трансакционных издержек и сферы их возникновения. Трансакционные издержки как издержки использования ценового механизма. Трансакционные издержки как затраты, связанные с альтернативными вариантами организации. Прямые и косвенные издержки организации трансакции.</p> <p>Классификация трансакционных издержек по признаку временной протяженности трансакции. Трансакционные издержки <i>ex ante</i> («чернильные»). Издержки <i>ex post</i>. Нерыночные трансакционные издержки.</p> <p>Виды трансакционных издержек. Издержки выявления альтернатив. Издержки осуществления расчетов. Издержки измерения.</p> <p>Структура издержек измерения как основа классификации потребительских товаров.</p> <p>Издержки ведения переговоров и заключения контракта. Издержки спецификации и защиты прав собственности.</p> <p>Трансакционные издержки в новой экономике и экономике услуг.</p>
1	4	Трансакционные издержки: управление и оценка	<p>Механизмы управления трансакциями. Типы структур управления по Уильямсону: рыночная, трехсторонняя, двухсторонняя и односторонняя. Формы эффективного управления трансакциями.</p> <p>Микроэкономическое измерение трансакционных издержек. Подход Норта.</p> <p>Влияние институциональной среды на величину издержек. Факторы, влияющие на общий уровень трансакционных издержек: размеры рынка, характеристики обмениваемых товаров, правила, законы и организации, облегчающие координацию и сокращающие информационную асимметрию на агрегированном уровне.</p> <p>Способы минимизации трансакционных издержек. Трансакционные издержки и внешние эффекты. Институциональная реакция на существование и изменение трансакционных издержек. Возможности взаимовыгодного обмена в условиях положительных</p>

			<p>транзакционных издержек. Проблема количественной оценки транзакционных издержек. Альтернативные подходы к их измерению. Транзакционные издержки на уровне отдельной сделки. Транзакционные издержки на уровне отдельного рынка. Транзакционные издержки на уровне экономики в целом. Стоимость транзакционных услуг. Измеряемые и неизмеряемые транзакционные издержки. Внутрифирменные транзакционные услуги. Транзакционные отрасли. Исследование агрегированных показателей Нортон и Уоллисом. Примеры количественной оценки транзакционных издержек в различных странах.</p>
1	5	Экономическая теория прав собственности	<p>Права собственности, определение понятия. Абсолютные и относительные права собственности. Трактовка прав собственности в различных правовых системах (в общем и континентальном праве). Исключительность прав. Собственность как набор правомочий. Классификация А.Оноре. Расщепление пучка прав. Обмен правами собственности в условиях асимметричного распределения информации. Проблема спецификации и защиты прав собственности. Размывание прав собственности. Конфликт прав: внешние эффекты и несостоятельность рынка. Потребительские, технологические и денежные внешние эффекты. Альтернативные способы интернализации внешних эффектов. Теорема Коуза. Альтернативные режимы прав собственности. Общая собственность (свободный доступ) и проблема исчерпания ресурсов. Коммунальная собственность. Оптимальная численность группы при коммунальной собственности. Частная собственность. Государственная собственность. Формальная и спонтанная приватизация. Сравнительные преимущества и ограничения различных правовых режимов собственности. Теории возникновения и изменения прав собственности.</p>
2	6	Теория контрактов: основные принципы и понятия	<p>Понятие контракта. Контракт в юридическом и экономическом смысле. Базовые принципы контрактных отношений. Параметры и структура контракта. Совершенные и несовершенные контракты. Проблемы, обусловленные неполнотой реальных контрактов. Классификация контрактов: классический, неоклассический, отношенческий (имплицитный). Выбор типа контракта и альтернативные способы организации сделки</p>

			<p>(рынок, гибридные формы и иерархия). Проблема гарантий специфических капиталовложений в гибридных формах организации сделки. Коммерческая концессия (франчайзинг). Субподрядные отношения. Механизмы принуждения к исполнению контрактов. Функции арбитражного и третейского судов. Роль института доверия в контрактных отношениях. Контракты в российском законодательстве.</p>
2	7	<p>Оппортунистическое поведение в контрактных отношениях и механизмы защиты контрактов</p>	<p>Причины оппортунистического поведения в контрактных отношениях. Типы асимметрии информации (скрытые характеристики, скрытые действия, скрытая информация и скрытые намерения) и виды оппортунистического поведения. Неблагоприятный отбор и методы его предотвращения. Рыночные сигналы и фильтрация. Пластичность ресурсов и моральный риск. Проблема взаимоотношений принципала и агента. Агентские издержки. Методы предотвращения морального риска. Распределение риска и стимулы. Специфичность активов и нарушение условий контрактов. Квазирента и вымогательство. Влияние трансакционных издержек на структуру контрактов. Меню контрактов. Основные свойства стимулирующих контрактов.</p>
2	8	<p>Рынок как институциональное соглашение</p>	<p>Рынок как механизм управления транзакциями. Персонифицированный рынок, условия его существования. Неперсонифицированный тип обмена. Типы рынков с точки зрения исторической эволюции рыночного обмена. Открытый публичный рынок. Ремесленная лавка. Ярмарка. Биржа. Универсальный магазин. Электронные торговые площадки. Сравнительные преимущества и недостатки разных типов. Особенность модели современного сетевого (информационного) рынка. Сетевые «внешние эффекты». Организационно-правовые механизмы защиты прав предпринимателей и потребителей в рыночной экономике. Предпринимательство – базовый институт рыночной экономики. Свобода выбора, свобода предпринимательства, свобода перелива капиталов – фундаментальные принципы рыночной экономики. Осуществление прав предпринимателей в условиях несовершенной институциональной среды. Ответственность за нарушение прав. Суверенитет потребителя. Закон РФ «О защите прав потребителей». Государственные общественные институты защиты прав</p>

			потребителей.
2	9	Институциональный анализ фирмы	<p>Фирма как институциональное соглашение. Природа фирмы в неоклассической и неинституциональной интерпретации. Факторы, определяющие оптимальный размер фирмы.</p> <p>Вертикальная интеграция, её причины. Сделки слияний и поглощений.</p> <p>Контрактная природа фирмы. Распределение основных правомочий между членами фирмы; проблема остаточных прав. Функции центрального агента. Особенности контракта о найме. Внутрифирменные трансакционные издержки. Издержки координации, издержки мотивации, издержки влияния и способы их минимизации.</p> <p>Внутренняя структура фирмы: унитарная, холдинговая, мультидивизиональная, смешанная. Баланс фирмы как источник информации о её структуре.</p> <p>Типология фирм. Частнопредпринимательская фирма, партнерство, самоуправляющаяся фирма (производственный кооператив), открытая корпорация, регулируемая фирма, государственная фирма, некоммерческая организация. Сравнительные преимущества и недостатки основных организационно-правовых форм предприятий.</p> <p>Отделение собственности от управления в открытой корпорации. Оппортунизм менеджеров и механизмы корпоративного контроля. Англо-саксонская и германо-японская модели, их сравнительные преимущества и недостатки. Структура собственности и формирование модели корпоративного контроля в российской экономике.</p>
2	10	Институциональный анализ государства	<p>Понятие государства в неинституциональной теории: конфликт по поводу формальных правил. Альтернативные варианты объяснения государства: вертикальный и горизонтальный социальные контракты. Модель государства Д.Норта.</p> <p>Государство как агентство по производству общественных благ. Проблема безбилетника и организация коллективных действий.</p> <p>Селективные стимулы (положительные и отрицательные). «Провалы» государства и его граница.</p> <p>Экономический анализ функционирования государства. Группы специальных интересов: узкие и широкие распределительные коалиции. Рентоориентированное поведение. Внешние и внутренние ограничения монопольной власти правителя. Размывание ренты.</p> <p>Административные барьеры в экономике.</p>

			Институционализация коррупции как экономическая проблема. Индекс восприятия коррупции. Коррупция и эффективность экономической системы.
2	11	Институциональный анализ домохозяйств	<p>Домашнее хозяйство как организация; его экономические функции. Роль рутины в формировании домохозяйства.</p> <p>Специфика домохозяйств в российской экономике. Особенности российской экономической ментальности. Содержание, структура и социометрическая характеристика экономической ментальности россиян.</p> <p>Закономерности развития домохозяйств в условиях рынка. Основные формы включения домохозяйств в институциональную среду.</p> <p>Модели поведения домохозяйств на рынке труда. Неформальные ограничители максимизационных ориентаций работников.</p> <p>Безработные члены домохозяйств и проблема поиска занятости.</p> <p>Потребление и сбережения домохозяйств.</p> <p>Домохозяйства как "институциональные предприниматели": структура, внешние возможности и ограничители.</p> <p>Институциональные изменения в управлении ресурсами домашних хозяйств.</p> <p>Проблемы формирования среднего класса в России.</p>
2	12	Институциональные изменения и экономическая эффективность	<p>Понятие институциональных изменений, их классификация. Базовая модель институциональных изменений Д.Норта.</p> <p>Институты и инновационный процесс.</p> <p>Типология инноваций. Типология субъектов инноваций. Сравнительный анализ субъектов инноваций. Предприниматель как создатель новых институтов. Социальный механизм институциональной инновации. Основные режимы функционирования институтов: бездействие, спорадическое действие, систематическое действие. Этапы жизненного цикла инновации.</p> <p>Траектории и механизмы институциональных изменений. Зависимость от траектории предшествующего развития (ЗТПР). Эффект блокировки. Рынок институтов и институциональное равновесие.</p> <p>Влияние институтов на эффективность экономической системы. Фактор недопроизводства отдельных институтов.</p> <p>Институты, повышающие эффективность экономической системы. Нейтральные институты. Институты, снижающие эффективность экономической системы.</p> <p>Институциональная структура как</p>

			альтернативный критерий социально-экономической эффективности. Институциональное объяснение экономического роста.
2	13	Российская модель транзитивной экономики	Сущность, содержание и этапы экономической и институциональной трансформации в России. Институциональное проектирование. Импорт институтов и смена траектории институционального развития. Проблема трансплантации институтов. Особенности российской институциональной матрицы. Становление модели «сетевое» капитализма в России. Институциональные «ловушки» в российской экономике. Спецификация прав собственности в ходе российской приватизации. Трансакционные издержки переходного периода. Проблема «эффективного собственника» в свете теоремы Коуза. Институциональное реформирование на современном этапе.

2.2. Разделы учебной дисциплины, виды учебной деятельности и формы контроля

№ семестра	№ раздела	Наименование раздела учебной дисциплины	Виды учебной деятельности, включая самостоятельную работу студентов (в часах)					Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестрам)
			Л	ЛР	ПЗ/С	СРС	всего	
1	2	3	4	5	6	7	8	9
1	1	Неоинституциональная экономическая теория: основные предпосылки и аналитический инструментарий	2			20	22	1-4 недели. Собеседование Индивидуальные домашние задания
1	2	Институты и институциональная среда экономики			2	18	20	5-8 недели. Собеседование Индивидуальные домашние задания
1	3	Трансакционные издержки: определения и классификации	2			18	20	9-10 недели. Собеседование Индивидуальные домашние задания
1	4	Трансакционные издержки: управление и оценка			2	18	20	11-14 недели. Собеседование Индивидуальные домашние задания Кейс-анализ
1	5	Экономическая теория прав собственности			2	24	26	15-18 недели. Индивидуальные домашние задания Кейс-анализ
		Разделы дисциплины №1-№5						ПрАт (зачет)

		ИТОГО за семестр	4		6	98	108	
2	6	Теория контрактов: основные принципы и понятия	2		2	8	12	1-3 неделя. Собеседование Индивидуальные домашние задания Кейс- анализ
2	7	Оппортунистическое поведение в контрактных отношениях и механизмы защиты контрактов				12	12	4-5 неделя. Собеседование Индивидуальные домашние задания Кейс- анализ
2	8	Рынок как институциональное соглашение			2	10	12	6-7 неделя. Собеседование Индивидуальные домашние задания Кейс- анализ
2	9	Институциональный анализ фирмы				12	12	8-9 недели. Собеседование Индивидуальные домашние задания Кейс- анализ
2	10	Институциональный анализ государства				12	12	10-11 неделя. Собеседование Индивидуальные домашние задания Кейс- анализ
2	11	Институциональный анализ домохозяйств				12	12	12-13 неделя. Собеседование Индивидуальные домашние задания Кейс- анализ
2	12	Институциональные изменения и экономическая эффективность				18	18	14-17 недели. Собеседование Индивидуальные домашние задания Кейс- анализ
2	13	Российская модель транзитивной экономики				9	9	18 неделя. Индивидуальные домашние задания Кейс- анализ
2		Разделы дисциплины №8- №13				9	9	ПрАт (экзамен)
		ИТОГО за семестр	2		4	93	99	
		ИТОГО	6		10	191	216	

2.3. Лабораторный практикум *не предусмотрен*

2.4. Курсовые работы *не предусмотрены*

3. САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА СТУДЕНТА

3.1. Виды СРС

№ семестра	№ раздела	Наименование раздела учебной дисциплины	Виды СРС	Всего часов
1	2	3	4	5
1	1	Неоинституциональная экономическая теория: основные предпосылки и аналитический инструментарий	Собеседование Индивидуальные домашние задания	20 4 4 4 4
1	2	Институты и институциональная среда экономики	Собеседование Индивидуальные домашние задания	18 4 4 4 2
1	3	Транзакционные издержки: определения и классификации	Собеседование Индивидуальные домашние задания	18 4 4 4 2
1	4	Транзакционные издержки: управление и оценка	Собеседование Индивидуальные домашние задания Кейс-анализ	18 4 4 4 2
1	5	Экономическая теория прав собственности	Индивидуальные домашние задания Кейс-анализ	24 4 4 4 4 4
ИТОГО в семестре:				98
2	6	Теория контрактов: основные принципы и понятия	Собеседование Индивидуальные домашние задания Кейс-анализ	8 4 4
2	7	Оппортунистическое поведение в контрактных	Собеседование Индивидуальные	12

		отношениях и механизмы защиты контрактов	домашние задания Кейс-анализ	4 4 4
2	8	Рынок как институциональное соглашение	Собеседование Индивидуальные домашние задания Кейс-анализ	10 4 2 4
2	9	Институциональный анализ фирмы	Собеседование Индивидуальные домашние задания Кейс-анализ	12 4 4 4
2	10	Институциональный анализ государства	Собеседование Индивидуальные домашние задания Кейс-анализ	12 4 4 4
2	11	Институциональный анализ домохозяйств	Собеседование Индивидуальные домашние задания Кейс-анализ	12 4 4 4
2	12	Институциональные изменения и экономическая эффективность	Собеседование Индивидуальные домашние задания Кейс-анализ	18 4 4 4 2 4
2	13	Российская модель транзитивной экономики	Индивидуальные домашние задания Кейс-анализ	9 1 4 4
		Тест-контроль	Подготовка к электронному тестированию	9
ИТОГО в семестре:				93
СРС в период сессии				9
ИТОГО:				191

3.2. График работы студента Семестр № 1-2

Форма оценочного средства	Условное обозначение	Номер недели																	
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18
Семестр № 1																			
Собеседование	Сб	+	+		+		+	+	+	+	+	+	+	+					
Индивидуальные домашние задания	ИДЗ	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+
Кейс-анализ	КА					+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+
Семестр № 2																			
Собеседование	Сб	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+					
Индивидуальные домашние задания	ИДЗ	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+
Кейс-анализ	КА	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+

3.3. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

План семинарских занятий

№ раздела	Наименование раздела учебной дисциплины	Вопросы для обсуждения на семинарском занятии
2	3	4
1	Неинституциональная экономическая теория: основные предпосылки и аналитический инструментарий	<ol style="list-style-type: none"> 1. Неоклассическая экономическая теория: базовые предпосылки и их критика институционалистами. 2. Традиционный и новый институционализм. 3. Институциональный подход как альтернативная исследовательская программа. 4. Характеристика среды в институциональной экономике. 5. Поведенческие предпосылки. 6. Ограниченная рациональность. 7. Оппортунистическое поведение: сущность и основные проявления. 8. Междисциплинарные связи институциональной экономики. 9. Практическая применимость институциональной теории.
2	Институты и институциональная среда экономики	<ol style="list-style-type: none"> 1. Определение понятия «институт». Различия между институтом и организацией. Институты-правила и институты-соглашения. 2. Использование теории игр для объяснения институтов. 3. Иерархия правил по Д. Нортю. Надконституционные правила. Конституционные (политические) правила. Экономические правила. Права собственности.

		<p>Контракты.</p> <ol style="list-style-type: none"> 4. Классификация институтов по признаку ситуаций, в которых они возникают. Ситуация «дилемма заключенных» и правила кооперации. Ситуация координации, эффект совмещенных ожиданий и фокальные точки. Ситуация неравенства. 5. Формальные и неформальные институты, их взаимодействие. Классификация санкций за несоблюдение неформальных правил. Условия эффективности неформальных институтов. Роль механизмов принуждения к соблюдению правил. 6. Государство и неформальные институты. 7. Основные элементы системы общественного контроля. 8. Институциональная структура и институциональная среда экономики. 9. Функции институтов и институциональной среды. 10. Институты как общественные блага.
3	Транзакционные издержки: определения и классификации	<ol style="list-style-type: none"> 1. Понятие транзакции (сделки). Виды транзакций. Торговая транзакция. Транзакция управления. Транзакция рационализации. Товарные и институциональные транзакции. 2. Основные параметры транзакций и их влияние на издержки: неопределенность, частота осуществления транзакций, степень специфичности вовлеченных в транзакцию активов. 3. Неспецифические, малоспецифические и идиосинкратические ресурсы и активы. Формы специфичности активов: специфичность местоположения, специфичность физических активов, специфичность человеческих активов, специфичность целевых активов. 4. Частота транзакций. Разовые, случайные (спорадические), регулярные (непрерывные) уровни частоты сделок. 5. Транзакционные и трансформационные издержки. 6. Источники транзакционных издержек и сферы их возникновения. Транзакционные издержки как издержки использования ценового механизма. Транзакционные издержки как затраты, связанные с альтернативными вариантами организации. Прямые и косвенные издержки организации транзакции. 7. Классификация транзакционных издержек по признаку временной протяженности транзакции. Транзакционные издержки <i>ex ante</i> («чернильные»). Издержки <i>ex post</i>. Нерыночные транзакционные издержки. 8. Виды транзакционных издержек. Издержки выявления альтернатив. Издержки осуществления расчетов. Издержки измерения.

		<p>Структура издержек измерения как основа классификации потребительских товаров. Издержки ведения переговоров и заключения контракта. Издержки спецификации и защиты прав собственности.</p> <p>9. Транзакционные издержки в новой экономике и экономике услуг.</p>
4	Транзакционные издержки: управление и оценка	<ol style="list-style-type: none"> 1. Механизмы управления транзакциями. Типы структур управления по Уильямсону: рыночная, трехсторонняя, двухсторонняя и односторонняя. 2. Формы эффективного управления транзакциями. 3. Микроэкономическое измерение транзакционных издержек. Подход Норта. 4. Влияние институциональной среды на величину издержек. 5. Факторы, влияющие на общий уровень транзакционных издержек: размеры рынка, характеристики обмениваемых товаров, правила, законы и организации, облегчающие координацию и сокращающие информационную асимметрию на агрегированном уровне. 6. Способы минимизации транзакционных издержек. Транзакционные издержки и внешние эффекты. Институциональная реакция на существование и изменение транзакционных издержек. 7. Возможности взаимовыгодного обмена в условиях положительных транзакционных издержек. 8. Проблема количественной оценки транзакционных издержек. Альтернативные подходы к их измерению. 9. Транзакционные издержки на уровне отдельной сделки. Транзакционные издержки на уровне отдельного рынка. Транзакционные издержки на уровне экономики в целом. 10. Стоимость транзакционных услуг. Измеряемые и неизмеряемые транзакционные издержки. 11. Внутрифирменные транзакционные услуги. Транзакционные отрасли. Исследование агрегированных показателей Нортом и Уоллисом. 12. Примеры количественной оценки транзакционных издержек в различных странах.
5	Экономическая теория прав собственности	<ol style="list-style-type: none"> 1. Права собственности, определение понятия. Абсолютные и относительные права собственности. 2. Трактовка прав собственности в различных правовых системах (в общем и континентальном праве). Исключительность прав. 3. Собственность как набор правомочий. Классификация А.Оноре. Расщепление пучка прав.

		<ol style="list-style-type: none"> 4. Обмен правами собственности в условиях асимметричного распределения информации. 5. Проблема спецификации и защиты прав собственности. Размывание прав собственности. 6. Конфликт прав: внешние эффекты и несостоятельность рынка. 7. Потребительские, технологические и денежные внешние эффекты. Альтернативные способы интернализации внешних эффектов. 8. Теорема Коуза. 9. Альтернативные режимы прав собственности. Общая собственность (свободный доступ) и проблема исчерпания ресурсов. Коммунальная собственность. Оптимальная численность группы при коммунальной собственности. Частная собственность. Государственная собственность. 10. Формальная и спонтанная приватизация. 11. Сравнительные преимущества и ограничения различных правовых режимов собственности. 12. Теории возникновения и изменения прав собственности.
6	Теория контрактов: основные принципы и понятия	<ol style="list-style-type: none"> 1. Понятие контракта. Контракт в юридическом и экономическом смысле. Базовые принципы контрактных отношений. 2. Параметры и структура контракта. Совершенные и несовершенные контракты. Проблемы, обусловленные неполнотой реальных контрактов. 3. Классификация контрактов: классический, неоклассический, отношенческий (имплицитный). 4. Выбор типа контракта и альтернативные способы организации сделки (рынок, гибридные формы и иерархия). 5. Проблема гарантий специфических капиталовложений в гибридных формах организации сделки. Коммерческая концессия (франчайзинг). Субподрядные отношения. 6. Механизмы принуждения к исполнению контрактов. Функции арбитражного и третейского судов. Роль института доверия в контрактных отношениях. 7. Контракты в российском законодательстве.
7	Оппортунистическое поведение в контрактных отношениях и механизмы защиты контрактов	<ol style="list-style-type: none"> 1. Причины оппортунистического поведения в контрактных отношениях. 2. Типы асимметрии информации (скрытые характеристики, скрытые действия, скрытая информация и скрытые намерения) и виды оппортунистического поведения. 3. Неблагоприятный отбор и методы его предотвращения. Рыночные сигналы и фильтрация. 4. Пластичность ресурсов и моральный риск. 5. Проблема взаимоотношений принципала и

		<p>агента. Агентские издержки.</p> <ol style="list-style-type: none"> 6. Методы предотвращения морального риска. Распределение риска и стимулы. 7. Специфичность активов и нарушение условий контрактов. Квазиарента и вымогательство. 8. Влияние трансакционных издержек на структуру контрактов. Меню контрактов. 9. Основные свойства стимулирующих контрактов.
8	Рынок как институциональное соглашение	<ol style="list-style-type: none"> 1. Рынок как механизм управления трансакциями. 2. Персонифицированный рынок, условия его существования. Неперсонифицированный тип обмена. 3. Типы рынков с точки зрения исторической эволюции рыночного обмена. Открытый публичный рынок. Ремесленная лавка. Ярмарка. Биржа. Универсальный магазин. Электронные торговые площадки. Сравнительные преимущества и недостатки разных типов. 4. Особенность модели современного сетевого (информационного) рынка. Сетевые «внешние эффекты». 5. Организационно-правовые механизмы защиты прав предпринимателей и потребителей в рыночной экономике. 6. Предпринимательство – базовый институт рыночной экономики. 7. Свобода выбора, свобода предпринимательства, свобода перелива капиталов – фундаментальные принципы рыночной экономики. 8. Осуществление прав предпринимателей в условиях несовершенной институциональной среды. 9. Ответственность за нарушение прав. Суверенитет потребителя. Закон РФ «О защите прав потребителей». 10. Государственные общественные институты защиты прав потребителей.
9	Институциональный анализ фирмы	<ol style="list-style-type: none"> 1. Фирма как институциональное соглашение. Природа фирмы в неоклассической и неинституциональной интерпретации. Факторы, определяющие оптимальный размер фирмы. 2. Вертикальная интеграция, её причины. Сделки слияний и поглощений. 3. Контрактная природа фирмы. Распределение основных правомочий между членами фирмы; проблема остаточных прав. Функции центрального агента. Особенности контракта о найме. 4. Внутрифирменные трансакционные издержки. Издержки координации, издержки мотивации, издержки влияния и способы их минимизации. 5. Внутренняя структура фирмы: унитарная, холдинговая, мультидивизиональная,

		<p>смешанная. Баланс фирмы как источник информации о её структуре.</p> <p>6. Типология фирм. Частнопредпринимательская фирма, партнерство, самоуправляющаяся фирма (производственный кооператив), открытая корпорация, регулируемая фирма, государственная фирма, некоммерческая организация. Сравнительные преимущества и недостатки основных организационно-правовых форм предприятий.</p> <p>7. Отделение собственности от управления в открытой корпорации.</p> <p>8. Оппортунизм менеджеров и механизмы корпоративного контроля. Англо-саксонская и германо-японская модели, их сравнительные преимущества и недостатки.</p> <p>9. Структура собственности и формирование модели корпоративного контроля в российской экономике.</p>
10	Институциональный анализ государства	<p>1. Понятие государства в неинституциональной теории: конфликт по поводу формальных правил.</p> <p>2. Альтернативные варианты объяснения государства: вертикальный и горизонтальный социальные контракты.</p> <p>3. Модель государства Д.Норта.</p> <p>4. Государство как агентство по производству общественных благ. Проблема безбилетника и организация коллективных действий. Селективные стимулы (положительные и отрицательные).</p> <p>5. «Провалы» государства и его граница.</p> <p>6. Экономический анализ функционирования государства.</p> <p>7. Группы специальных интересов: узкие и широкие распределительные коалиции.</p> <p>8. Рентоориентированное поведение. Внешние и внутренние ограничения монопольной власти правителя. Размывание ренты.</p> <p>9. Административные барьеры в экономике.</p> <p>10. Институционализация коррупции как экономическая проблема. Индекс восприятия коррупции. Коррупция и эффективность экономической системы.</p>
11	Институциональный анализ домохозяйств	<p>1. Домашнее хозяйство как организация; его экономические функции. Роль рутины в формировании домохозяйства.</p> <p>2. Специфика домохозяйств в российской экономике. Особенности российской экономической ментальности. Содержание, структура и социометрическая характеристика экономической ментальности россиян.</p> <p>3. Закономерности развития домохозяйств в условиях рынка. Основные формы включения домохозяйств в институциональную среду.</p>

		<ol style="list-style-type: none"> 4. Модели поведения домохозяйств на рынке труда. Неформальные ограничители максимизационных ориентаций работников. Безработные члены домохозяйств и проблема поиска занятости. 5. Потребление и сбережения домохозяйств. 6. Домохозяйства как "институциональные предприниматели": структура, внешние возможности и ограничители. 7. Институциональные изменения в управлении ресурсами домашних хозяйств. 8. Проблемы формирования среднего класса в России.
12	Институциональные изменения и экономическая эффективность	<ol style="list-style-type: none"> 1. Понятие институциональных изменений, их классификация. Базовая модель институциональных изменений Д.Норта. 2. Институты и инновационный процесс. Типология инноваций. Типология субъектов инноваций. Сравнительный анализ субъектов инноваций. 3. Предприниматель как создатель новых институтов. 4. Социальный механизм институциональной инновации. 5. Основные режимы функционирования институтов: бездействие, спорадическое действие, систематическое действие. Этапы жизненного цикла инновации. 6. Траектории и механизмы институциональных изменений. Зависимость от траектории предшествующего развития (ЗТПР). Эффект блокировки. 7. Рынок институтов и институциональное равновесие. 8. Влияние институтов на эффективность экономической системы. Фактор недопроизводства отдельных институтов. 9. Институты, повышающие эффективность экономической системы. Нейтральные институты. Институты, снижающие эффективность экономической системы. 10. Институциональная структура как альтернативный критерий социально-экономической эффективности. 11. Институциональное объяснение экономического роста.
13	Российская модель транзитивной экономики	<ol style="list-style-type: none"> 1. Сущность, содержание и этапы экономической и институциональной трансформации в России. Институциональное проектирование. 2. Импорт институтов и смена траектории институционального развития. Проблема трансплантации институтов. 3. Особенности российской институциональной матрицы. Становление модели «сетевое» капитализма в России.

		<p>4. Институциональные «ловушки» в российской экономике.</p> <p>5. Спецификация прав собственности в ходе российской приватизации. Трансакционные издержки переходного периода.</p> <p>6. Проблема «эффективного собственника» в свете теоремы Коуза. Институциональное реформирование на современном этапе.</p>
--	--	---

4. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ И РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ (см. Фонд оценочных средств)

4.1. Рейтинговая система оценки знаний обучающихся по учебной дисциплине не предусмотрена.

5. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

5.1. Основная литература

1. Земцова, Л.В. Институциональная экономика : учебное пособие / Л.В. Земцова ; Министерство образования и науки Российской Федерации, Томский Государственный Университет Систем Управления и Радиоэлектроники (ТУСУР). - Томск : Эль Контент, 2012. - 168 с. - ISBN 978-5-4332-0025-8 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=208704> (01.10.2016).
2. Лебедева, Н.Н. Институциональная экономика : учебник для бакалавров / Н.Н. Лебедева, И.П. Николаева. - М. : Дашков и Ко, 2015. - 208 с. - (Учебные издания для бакалавров). - ISBN 978-5-394-02313-2 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=221291> (01.10.2016).

5.2. Дополнительная литература

- 1) Баринаова, В.А. Институциональные условия инновационного развития фирмы / В.А. Баринаова ; Институт экономической политики имени Е.Т. Гайдара. - М. : Издательский дом «Дело», 2012. - 154 с. : ил. - (Инновационная экономика. Опыт). - ISBN 978-57749-0740-3 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=442796> (01.10.2016).
- 2) Вольчик, В.В. Институциональная и эволюционная экономика : учебное пособие / В.В. Вольчик ; Министерство образования и науки Российской Федерации, Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Южный федеральный университет». - Ростов-н/Д : Издательство Южного федерального университета, 2011. - 228 с. - ISBN 978-5-9275-0814-3 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=241080> (01.10.2016).
- 3) Институциональная экономика: Новая институциональная экономическая теория : учебник / Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова, Экономический факультет ; под общ. ред. А.А. Аузан. - 2-е изд. - М. : ИНФРА-М, 2011. - 447 с. - (Учебники экономического факультета МГУ им. М.В. Ломоносова). - Библиогр. в кн.. - ISBN 978-5-16-004387-6 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=278130> (01.10.2016).
- 4) Институциональные изменения в экономике российских регионов : коллективная монография

- / Т.Д. Баснина, Е.П. Вигушина, С.А. Иванова и др. ; Московский государственный университет им. М. В. Ломоносова, Экономический факультет ; под ред. В.Л. Тамбовцева. - М. : Теис, 2013. - 236 с. : ил., табл. - Библиогр. в кн. - ISBN 978-5-7218-1329-0 ; То же [Электронный ресурс]. - URL:<http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=276559> (01.10.2016).
- 5) Осипов, В.С. Актуальные проблемы институциональной экономики: Теория и практика : учебное пособие / В.С. Осипов, И.И. Смотрицкая. - М. : Юнити-Дана, 2015. - 127 с. : схем., табл. - (Magister). - Библиогр. в кн. - ISBN 978-5-238-02693-0 ; То же [Электронный ресурс]. - URL:<http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=426632> (01.10.2016).
- 6) Сухарев, О.С. Экономика будущего. Теория институциональных изменений (новый эволюционный подход) / О.С. Сухарев. - М. : Финансы и статистика, 2011. - 430 с. - ISBN 978-5-279-03508-3 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=86090> (01.10.2016).
- 7) Тамбовцев, В.Л. Основы институционального проектирования / В.Л. Тамбовцев ; Московский государственный университет им. М. В. Ломоносова, Экономический факультет. - М. : ИНФРА-М, 2008. - 144 с. - Библиогр. в кн. - ISBN 978-5-16-002044-0 ; То же [Электронный ресурс]. - URL:<http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=276643> (01.10.2016).
- 8) Тамбовцев, В.Л. Теории институциональных изменений / В.Л. Тамбовцев ; Московский государственный университет им. М. В. Ломоносова, Экономический факультет. - М. : ИНФРА-М, 2008. - 153 с. : ил., табл. - Библиогр. в кн. - ISBN 987-5-16-002042-6 ; То же [Электронный ресурс]. - URL:<http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=276646> (01.10.2016).
- 9) Эволюционная и институциональная экономическая теория: дискуссии, методы и приложения / под ред. А.Ю. Архипов, С.Г. Кирдина, Е.М. Мартишин. - СПб. : Алетейя, 2012. - 368 с. - ISBN 978-5-91419-629-2 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=110091> (01.10.2016).
- 10) Urbi et orbi : в 4-х т. / Российская академия наук, Институт экономики ; под ред. А.Е. Городецкого. - СПб. : Алетейя, 2015. - Том 4. Институты современной экономики. - 720 с. : ил., табл., схем. - (Библиотека Новой экономической ассоциации). - Библиогр. в кн.. - ISBN 978-5-906792-84-6 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=363241> (01.10.2016).

5.3. Базы данных, информационно-справочные и поисковые системы: .

1. e.LIBRARY.RU – Научная электронная библиотека - <http://elibrary.ru/>
2. Электронная библиотечная система «КнигаФонд» - <http://www.knigafund.ru/>

5.4. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» (далее – сеть «Интернет»), необходимых для освоения дисциплины

1. Информационно-правовая система «Консультант-плюс»

<http://www.consultant.ru/>

6. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

6.1. Требования к аудиториям (помещениям, местам) для проведения занятий: Необходимы стандартно оборудованные аудитории для проведения лекций и практических занятий в обычной и интерактивной формах с использованием видеопроектора, ноутбука, экрана.

Для качественного обеспечения самостоятельной работы студентов учебная библиотека должна иметь читальный зал.

6.2. Требования к оборудованию рабочих мест преподавателя и обучающихся:

Видеопроектор, ноутбук, переносной экран. В компьютерном классе должны быть установлены средства MS Office 2010: Word, Excel, PowerPoint и др.

6.3. Требования к специализированному оборудованию: отсутствуют.

7. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ (заполняется для ФГОС ВПО)

8. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Вид учебных занятий	Организация деятельности студента
Лекция	Написание конспекта лекций: кратко, схематично, последовательно фиксировать основные положения, выводы, формулировки, обобщения; помечать важные мысли, выделять ключевые слова, термины. Проверка терминов, понятий с помощью энциклопедий, словарей, справочников с выписыванием толкований в тетрадь. Обозначить вопросы, термины, материал, который вызывает трудности, пометить и попытаться найти ответ в рекомендуемой литературе. Если самостоятельно не удастся разобраться в материале, необходимо сформулировать вопрос и задать преподавателю на консультации, на практическом занятии. Уделить внимание следующим понятиям (перечисление понятий) и др.
Практические занятия	Проработка рабочей программы дисциплины, уделяя особое внимание целям и задачам, структуре и содержанию дисциплины. Конспектирование источников. Работа с конспектом лекций, подготовка ответов к контрольным вопросам, просмотр рекомендуемой литературы, работа с текстом (указать текст из источника и др.), прослушивание аудио- и видеозаписей по заданной теме, решение расчетно-графических заданий, решений задач по алгоритму и др.
Контрольная работа/индивидуальные задания	Знакомство с основной и дополнительной литературой, включая справочные издания, зарубежные источники, конспект основных положений, терминов, сведений, требующихся для запоминания и являющихся основополагающими в этой теме. Составление аннотаций к прочитанным литературным источникам и др.
Кейс-анализ	Кейс-анализ (case-study или метод конкретных ситуаций, от английского case – случай, ситуация) – метод активного проблемно-ситуационного анализа, основанный на обучении путем решения конкретных задач – ситуаций (решение кейсов). Непосредственная цель метода case-study – совместными усилиями группы студентов проанализировать ситуацию – case, возникающую при конкретном положении дел, и выработать практическое решение; окончание процесса – оценка предложенных алгоритмов и выбор лучшего в контексте поставленной проблемы. Кейс-анализ относится к неигровым имитационным интерактивным методам обучения. Кейс-анализ предназначен для совершенствования навыков и получения опыта в следующих областях: - выявление, отбор и решение проблем; - работа с информацией — осмысление значения деталей, описанных в ситуации; - анализ и синтез информации и аргументов; работа с предположениями и заключениями; - оценка альтернатив; принятие решений; - слушание и понимание других людей — навыки групповой работы. Отличительной особенностью метода кейс-анализа является создание проблемной ситуации на основе фактов из реальной жизни. При этом

	<p>метод требует теоретической подготовленности студентов, наличия у них навыков самостоятельной работы; неподготовленность студентов, неразвитость их мотивации может приводить к поверхностному обсуждению кейса.</p> <p>В учебном процессе могут применяться следующие виды кейс-заданий:</p> <ul style="list-style-type: none"> - иллюстративные учебные ситуации – кейсы, цель которых – на определенном практическом примере обучить студентов алгоритму принятия правильного решения в определенной ситуации; - учебные ситуации – кейсы с формированием проблемы, в которых описывается ситуация в конкретный период времени, выявляются и четко формулируются проблемы; цель такого кейса – диагностирование ситуации и самостоятельное принятие решения по указанной проблеме; - учебные ситуации – кейсы без формирования проблемы, в которых описывается более сложная, чем в предыдущем варианте ситуация, где проблема четко не выявлена, а представлена в статистических данных, оценках общественного мнения, органов власти и т.д.; цель такого кейса – самостоятельно выявить проблему, указать альтернативные пути ее решения с анализом наличных ресурсов; - прикладные упражнения, в которых описывается конкретная сложившаяся ситуация, предлагается найти пути выхода из нее; цель такого кейса – поиск путей решения проблемы. <p>Кейсы представляются студентам в печатном виде или на электронных носителях.</p>
Подготовка к зачету	При подготовке к зачету необходимо ориентироваться на конспекты лекций, рекомендуемую литературу и др.
Подготовка к экзамену	При подготовке к экзамену необходимо ориентироваться на конспекты лекций, рекомендуемую литературу, изученные первоисточники, глоссарий, а также хронологические таблицы.

9. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем

- Использование слайд-презентаций при проведении лекционных и практических занятий;
- Проверка домашних заданий и консультирование посредством электронной почты;
- Итоговое компьютерное тестирование.

10. Требования к программному обеспечению учебного процесса: отсутствуют.

Приложение 1

Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

Паспорт фонда оценочных средств по дисциплине для промежуточного контроля успеваемости

№ п/п	Контролируемые разделы (темы) дисциплины (результаты по разделам)	Код контролируемой компетенции) или её части)	Наименование оценочного средства
1.	Неоинституциональная экономическая теория: основные предпосылки и аналитический инструментарий	ОК-3, ПК-9	Зачет, экзамен
2.	Институты и институциональная среда экономики	ОК-3 ПК-9	Зачет, экзамен
3.	Транзакционные издержки: определения и классификации	ОК-3 ПК-9	Зачет, экзамен
4.	Транзакционные издержки: управление и оценка	ОК-3 ПК-9	Зачет, экзамен
5.	Экономическая теория прав собственности	ОК-3 ПК-9	Зачет, экзамен
6.	Теория контрактов: основные принципы и понятия	ОК-3 ПК-9	Экзамен
7.	Оппортунистическое поведение в контрактных отношениях и механизмы защиты контрактов	ОК-3 ПК-9	Экзамен
8.	Рынок как институциональное соглашение	ОК-3 ПК-9	Экзамен
9.	Институциональный анализ фирмы	ОК-3 ПК-9	Экзамен
10.	Институциональный анализ государства	ОК-3 ПК-9	Экзамен
11.	Институциональный анализ домохозяйств	ОК-3 ПК-9	Экзамен
12.	Институциональные изменения и экономическая эффективность	ОК-3 ПК-9	Экзамен
13.	Российская модель транзитивной экономики	ОК-3 ПК-9	Экзамен

ТРЕБОВАНИЯ К РЕЗУЛЬТАТАМ ОБУЧЕНИЯ ПО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЕ

Индекс компетенции	Содержание компетенции	Элементы компетенции	Индекс элемента
ОК-3	способность использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности	<i>знать</i>	
		1 способность, используя отечественные и зарубежные источники информации, собирать необходимые данные, анализировать их и готовить информационный обзор и/или аналитический отчет	ОК3 31
		2 базовые предпосылки институциональной экономической теории, ее основные теоретические концепции	ОК3 32
		3 особенности институтов-правил и институтов-соглашений как экономического ресурса	ОК3 33
		<i>уметь</i>	
		1 применять понятийный аппарат и инструментарий институциональной экономической теории при решении теоретических и прикладных задач профессиональной деятельности	ОК3 У1
		2 объяснять, как правила, определяющие права собственности, влияют на эффективность размещения ресурсов посредством формирования соответствующих стимулов экономических агентов	ОК3 У2
		3 анализировать эффективность применения тех или иных институтов в различных экономических условиях	ОК3 У3
		<i>владеть</i>	
1 навыками анализа транзакционных издержек рынка и фирмы	ОК3 В1		
ПК-9	способностью оценивать воздействие макроэкономической среды на функционирование организаций и органов государственного и муниципального управления, выявлять и анализировать рыночные и специфические риски, а	<i>знать</i>	
		1 основные проблемы функционирования реальных рынков в условиях неопределенности и асимметрии информации, а также контрактные возможности их решения	ПК9 31
		2 институциональную структуру и особенности институциональной среды российской экономики, основные направления	ПК9 32

также анализировать поведение потребителей экономических благ и формирование спроса на основе знания экономических основ поведения организаций, структур рынков и конкурентной среды отрасли	экономической политики государства	
	3 сущность институциональных изменений, причины их возникновения, динамику и влияние на ход экономических процессов	ПК9 33
	<i>уметь</i>	
	1 используя различные источники информации, собирать необходимые данные для оценки эффективности экономических институтов и качества институциональной среды	ПК9 У1
	2 осуществлять обработку эмпирических данных, комментировать полученные результаты и формулировать выводы	ПК9 У2
	3 объяснять характер и основные направления институциональной модернизации российской экономики на современном этапе	ПК9 У3
	<i>владеть</i>	
1 готовностью применить институциональный подход в аналитической деятельности	ПК9 В1	

КОМПЛЕКТ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ (ЗАЧЕТ)

№	Содержание оценочного средства	Индекс оцениваемой компетенции и ее элементов
1.	Неоклассическая экономическая теория: базовые предпосылки и их критика институционалистами.	ОК3 31 32 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
2.	Традиционный и новый институционализм. Институциональный подход как альтернативная исследовательская программа.	ОК3 31 32 33 У1 У2 В1, ПК9 31 32 У2 У3 В1
3.	Характеристика среды в институциональной экономике. Поведенческие предпосылки. Ограниченная рациональность.	ОК3 31 32 33 У1 У2 У3 В1, ПК9 31 У1 У2 У3 В1
4.	Оппортунистическое поведение: сущность и основные проявления.	ОК3 33 У1 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
5.	Междисциплинарные связи институциональной экономики. Практическая применимость институциональной теории.	ОК3 У1 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 В1
6.	Определение понятия «институт». Различия между институтом и организацией. Институты-правила и институты-соглашения. Использование теории игр для объяснения институтов.	ОК3 31 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1

7.	Иерархия правил по Д. Норту. Формальные и неформальные институты, их взаимодействие. Классификация санкций за несоблюдение неформальных правил. Условия эффективности неформальных институтов	ОК3 31 32 33 У1 У3 В1, ПК9 31 32 33
8.	Роль механизмов принуждения к соблюдению правил. Государство и неформальные институты. Основные элементы системы общественного контроля.	ОК3 31 32 33 У1 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2
9.	Институциональная структура и институциональная среда экономики.	ОК3 31 32 33 У1 ПК9 31 32 У1
10.	Функции институтов и институциональной среды. Институты как общественные блага.	ОК3 31 32 У3 В1, ПК9 31 32 33
11.	Понятие транзакции (сделки). Виды транзакций. Основные параметры транзакций и их влияние на издержки.	ОК3 31 32 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
12.	Формы специфичности активов.	ОК3 У2 У3 В1, ПК9 31 У1 У2 У3 В1
13.	Источники транзакционных издержек и сферы их возникновения. Транзакционные издержки как издержки использования ценового механизма.	ОК3 31 32 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 В1
14.	Виды транзакционных издержек.	ОК3 31 32 33 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
15.	Транзакционные издержки в новой экономике и экономике услуг.	ОК3 31 32 33 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
16.	Механизмы управления транзакциями. Микроэкономическое измерение транзакционных издержек.	ОК3 31 32 33 У1 ПК9 31 32 33 У1
17.	Влияние институциональной среды на величину издержек. Способы минимизации транзакционных издержек. Транзакционные издержки и внешние эффекты.	ОК3 31 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2
18.	Институциональная реакция на существование и изменение транзакционных издержек. Возможности взаимовыгодного обмена в условиях положительных транзакционных издержек.	ОК3 31 32 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 В1
19.	Проблема количественной оценки транзакционных издержек. Альтернативные подходы к их измерению.	ОК3 31 У1 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 В1
20.	Стоимость транзакционных услуг. Измеряемые и неизмеряемые транзакционные издержки.	ОК3 31 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 В1
21.	Права собственности, определение понятия. Абсолютные и относительные права собственности. Расщепление пучка прав.	ОК3 31 32 33 У1 У1 У2 У3 В1
22.	Проблема спецификации и защиты прав собственности. Размывание прав собственности.	ОК3, ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
23.	Конфликт прав: внешние эффекты и несостоятельность рынка. Потребительские, технологические и денежные внешние эффекты.	ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1

	Альтернативные способы интернализации внешних эффектов. Теорема Коуза.	
24.	Альтернативные режимы прав собственности.	ПК9 31 32 В1
25.	Сравнительные преимущества и ограничения различных правовых режимов собственности.	ПК9 31 У3 В1

КОМПЛЕКТ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ (ЭКЗАМЕН)

№	Содержание оценочного средства	Индекс оцениваемой компетенции и ее элементов
1	Модель поведения человека в институциональной теории.	ОК3 31 32 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
2	Характеристика экономической среды в институциональной теории.	ОК3 31 32 33 У1 У2 В1, ПК9 31 32 У2 У3 В1
3	Ценности, нормы и правила как базовые элементы института.	ОК3 31 32 33 У1 У2 У3 В1, ПК9 31 У1 У2 У3 В1
4	Понятие института. Основные типы ситуаций, приводящих к возникновению институтов-правил и институтов-соглашений.	ОК3 33 У1 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
5	Основные типы ситуаций, приводящих к возникновению институтов-правил и институтов-соглашений.	ОК3 У1 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 В1
6	Функции институтов и институциональной среды в экономике.	ОК3 31 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
7	Неформальные правила и формальные институты, их взаимодействие и классификация.	ОК3 31 32 33 У1 У3 В1, ПК9 31 32 33
8	Роль механизмов принуждения к соблюдению правил.	ОК3 31 32 33 У1 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2
9	Понятие экономической трансакции, её основные параметры. Классификация трансакций.	ОК3 31 32 33 У1 ПК9 31 32 У1
10	Трансакционные издержки, их классификация.	ОК3 31 32 У3 В1, ПК9 31 32 33
11	Факторы, определяющие уровень и структуру трансакционных издержек в экономике.	ОК3 31 32 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
12	Издержки поиска информации и способы их минимизации.	ОК3 У2 У3 В1, ПК9 31 У1 У2 У3 В1
13	Издержки измерения качества и механизмы их снижения.	ОК3 31 32 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 В1
14	Издержки ведения переговоров и заключения контракта, способы их минимизации.	ОК3 31 32 33 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
15	Издержки контроля за соблюдением контракта и предупреждения оппортунистического поведения.	ОК3 31 32 33 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
16	Основные подходы к оценке трансакционных издержек на микро- и макроуровне.	ОК3 31 32 33 У1 ПК9 31 32 33 У1
17	Влияние трансакционных издержек на эффективность экономических систем.	ОК3 31 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2
18	Трансакционные услуги и развитие трансакционного сектора в современной экономике.	ОК3 31 32 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 В1
19	Понятие прав собственности, его трактовка в континентальной и англо-саксонской системах права.	ОК3 31 У1 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 В1
20	Расщепление пучка прав.	ОК3 31 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 В1
21	Спецификация и размывание прав собственности в	ОК3 31 32 33 У1 У1 У2 У3

	экономике.	B1
22	Альтернативные режимы прав собственности.	OK3, ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
23	Права собственности и внешние эффекты.	ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
24	Основные механизмы регулирования внешних эффектов в экономике.	ПК9 31 32 В1
25	Теорема Коуза и область ее практического применения.	ПК9 31 У3 В1
26	Понятие контракта, его параметры и структура. Проблема неполноты контрактов.	OK3 31 32 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
27	Неблагоприятный отбор, механизм его возникновения и способы предотвращения.	OK3 31 32 33 У1 У2 В1, ПК9 31 32 У2 У3 В1
28	Условия возникновения и способы предотвращения морального риска в контрактных отношениях.	OK3 31 32 33 У1 У2 У3 В1, ПК9 31 У1 У2 У3 В1
29	Проблема принципала и агента. Транзакционные издержки агентских отношений.	OK3 33 У1 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
30	Специфичность ресурсов и угроза вымогательства.	OK3 У1 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 В1
31	Гарантии специфических инвестиций.	OK3 31 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
32	Типы контрактов и альтернативные способы организации сделки.	OK3 31 32 33 У1 У3 В1, ПК9 31 32 33
33	Механизмы защиты (санкционирования) контрактов.	OK3 31 32 33 У1 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2
34	Рынок как институциональное соглашение.	OK3 31 32 33 У1 ПК9 31 32 У1
35	Эволюция типов рыночного обмена и сопутствующих институтов.	OK3 31 32 У3 В1, ПК9 31 32 33
36	Фирма как институциональное соглашение. Отличительные особенности внутрифирменного контракта о найме.	OK3 31 32 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
37	Внутрифирменные транзакционные издержки и способы их минимизации.	OK3 У2 У3 В1, ПК9 31 У1 У2 У3 В1
38	Распределение правомочий внутри фирмы.	OK3 31 32 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 В1
39	Типы деловых предприятий.	OK3 31 32 33 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
40	Инсайдерская и аутсайдерская модели корпораций.	OK3 31 32 33 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
41	Внутренние и внешние механизмы корпоративного контроля.	OK3 31 32 33 У1 ПК9 31 32 33 У1
42	Эволюция корпоративной собственности и корпоративного управления в России.	OK3 31 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 У2
43	Государство в неинституциональной теории: основные функции и причины «провалов».	OK3 31 32 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 В1
44	Модель государства Д.Норта.	OK3 31 У1 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 В1
45	Модель государства М.Олсона.	OK3 31 У2 У3 В1, ПК9 31 32 33 У1 В1
46	Группы специальных интересов и рентоориентированное поведение.	OK3 31 32 33 У1 У1 У2 У3 В1
47	Институциональные изменения, их сущность и причины. Дискретные и непрерывные институциональные изменения.	OK3, ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
48	Технологии институциональных изменений.	ПК9 31 32 33 У1 У2 У3 В1
49	Проблема импорта экономических институтов.	ПК9 31 32 В1
50	Зависимость от траектории предшествующего развития (QWERTY-эффекты) в экономике.	ПК9 31 У3 В1

ПОКАЗАТЕЛИ И КРИТЕРИИ ОЦЕНИВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ (Шкалы оценивания)

Оценка **отлично** (зачтено) ставится:

- за полное и глубокое знание программного материала;
- за умение логически мыслить, правильно и четко формулировать ответы на поставленные вопросы, свободно используя при этом специальную лексику и терминологию данного курса.

Оценка **хорошо** (зачтено) ставится:

- за соответствие знаний студента предыдущим критериям, но при допущении им нечетких формулировок и неуверенности в ответе на поставленные преподавателем вопросы.

Оценка **удовлетворительно** (зачтено) ставится:

- при условии, что студент знает большую часть основного материала, но излагает его в основном поверхностно и сжато, без соответствующих комментариев, доказательств и выводов.

Оценка **неудовлетворительно** (не зачтено) ставится:

- в том случае, когда студент не способен изложить основной материал ни в процессе устного, ни в процессе письменного контроля знаний студентов и затрудняется с ответами на дополнительные вопросы экзаменаторов.